

Um eine vakante Stelle für die Betreuung unserer Frachtkunden zu besetzen, suchen wir für den Bereich Sales & Marketing einen

Vertriebsprofi (m/w/d)

Die Reederei Finnlines ist Teil der Grimaldi Gruppe, eines der größten Anbieter für RoRo-Verkehre weltweit. Der Schwerpunkt von Finnlines liegt im nordeuropäischen Raum und unsere moderne Flotte ist spezialisiert auf den Transport von rollender Ladung und den Passagierverkehr. Finnlines zählt zu den renommiertesten Reedereien der Welt.

Sie haben Freude daran, unsere Frachtkunden umfassend zu betreuen? Ihre Kommunikationsstärke und Motivation tragen dazu bei, unser Geschäft weiter auszubauen? Dann freuen wir uns darauf, Sie in unserem Team willkommen zu heißen!

Ihre Aufgaben:

- Gezielte Entwicklung von weiteren potenziellen Neukunden und Ausbau der bestehenden Aktivitäten mit Bestandskunden
- Beobachtung und Analyse von aktuellen Marktveränderungen
- Eigenverantwortliches Management der Vertriebsprozesse vom Erstkontakt bis zum Abschluss
- Bearbeiten von Ausschreibungen, Angeboten, Präsentationen und Entscheidungsvorlagen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, Logistik oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Mehrjährige einschlägige Erfahrungen in vergleichbarer Tätigkeit in der Linienschifffahrt oder Spedition
- Fundierte Vertriebserfahrung
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, Finnisch oder Schwedisch von Vorteil
- Gute EDV und MS Office Kenntnisse
- Führerschein Klasse B erforderlich

Wir bieten:

- einen krisensicheren Arbeitsplatz in einem traditionsreichen Unternehmen
- ein international geprägtes Team mit sehr netten Kollegen
- eine Vollzeitstelle (38,5 Std./Woche) mit Gleitzeit
- eine leistungsgerechte Vergütung zzgl. 13. Monatsgehalt und Urlaubsgeld

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen im PDF Format unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an: bewerbungen.de@finnlines.com

Wir freuen uns auf Sie!